

Kapitel 5 – Was kostet Ihr Zögern? Die Rechnung

Ihre Zöger-Kosten

Praxisteil zu Kapitel 5 — Ihre Zöger-Kosten

Mein Potenzial pro Jahr (aus der Einleitung):

€

Geteilt durch 12, mein Preis pro Monat Zögern:

€

Konservative Gegenprobe (die Hälfte):

€

Seit wann kenne ich mein Potenzial (Analyse, Konzept, Bauchgefühl mit Substanz)? Monat/Jahr:

Monate seither:

Bereits aufgelaufene Kosten des Zögerns:

€

Und wenn ich weitere sechs Monate warte, kommen dazu:

€

Ich habe die Zahl ausgerechnet.

Ich habe sie jemandem gezeigt, der mich beim Wort nehmen darf.

Diese Zahl ist der Maßstab für alles, was in diesem Buch noch kommt. Jede Maßnahme, jedes Werkzeug, jede Investition in Umsetzung rechnet sich gegen sie.